



BUSINESS & LIFE MENTORING

 **SUCCESS METHOD SEMINARS**

***Τα Χαρακτηριστικά του
Επιτυχημένου
Επιχειρηματία***

Σημειώσεις σεμιναρίου

*Επιμέλεια παρουσίαση
Ευάγγελος Κανίνιας
Qualified Business and Life Mentor
www.iqblm.gr*

ΤΑ ΠΕΝΤΕ ΚΟΙΝΑ ΧΑΡΑΚΤΗΡΙΣΤΙΚΑ όλων των επιτυχημένων ανθρώπων

1. ΟΡΑΜΑ
2. ΣΧΕΔΙΟ
3. ΕΞΕΙΔΙΚΕΥΜΕΝΗ ΓΝΩΣΗ & ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗ
4. ΠΡΟΘΥΜΙΑ ΝΑ ΔΟΥΛΕΨΟΥΝ ΣΚΛΗΡΑ
5. ΑΠΡΟΘΥΜΙΑ ΝΑ ΥΠΟΧΩΡΗΣΟΥΝ ΣΤΗΝ ΑΡΝΗΣΗ

Έχουν Όραμα

- Θέτουν ξεκάθαρους και ρεαλιστικούς στόχους
- Ξέρουν τι θέλουν
- Έχουν δυνατή επιθυμία
- Είναι πρόθυμοι να κάνουν πράγματα που άλλοι δεν κάνουν

Κάνουν την εξής ερώτηση στον εαυτό τους :

Ποιο είναι αυτό που δεν κάνω και που αν το κάνω σήμερα, θα με φέρει πιο κοντά στην υλοποίηση του στόχου-οράματος μου;

Έχουν Φιλοδοξία

- Θέλουν να ολοκληρώνουν
- Έχουν ενθουσιασμό
- Δεσμεύονται στους στόχους τους
- Έχουν αυτοσεβασμό
- Είναι πειθαρχημένοι
- Είναι πρόθυμοι να κάνουν τα «δύσκολα»

Έχουν Αυτοπαρακίνηση

- Ντοπαμίνη – χημικό του εγκεφάλου που συνδέεται με τις απολαύσεις.
- Έχουν την ικανότητα να ελέγχουν και να τιθασεύουν τις έξεις τους.
- Οι έξεις είναι : Βιολογικές, ψυχολογικές και περιβαντολλογικές.
- Δεν παρασύρονται από προσωρινές απολαύσεις, είναι εστιασμένοι πάντα το τελικό αποτέλεσμα !

Είναι Εστιασμένοι

- Στις προτεραιότητες που βάζουν
- Καταλαβαίνουν τις παρεμβολές
- Τις βγάζουν αμέσως από τη ζωή τους
- Δεν αναβάλουν
- Δεν παρασύρονται
- Είναι αποτελεσματικοί και όχι απλά κινητικοί

Είναι Αποτελεσματικοί

- Αξιοποιούν τα ταλέντα και τις ικανότητες τους
- Περιστοιχίζονται από ανάλογους ανθρώπους (Νόμος του οικείου περιβάλλοντος)
- Κάνουν όσα πρέπει και όχι όσα μπορούν ή τους αρέσουν
- Αναβάλουν τις προσωρινές ευχαριστήσεις-απολαύσεις

Πιστεύουν στις 7 αρχές της επιτυχίας

1. Καθορισμός στόχων
2. Επιδίωξη για αποτελέσματα
3. Υπέρβαση αναβλητικότητας
4. Ανθρωποκεντρισμός
5. Επιδίωξη για καλή υγεία
6. Ειλικρίνεια και ακεραιότητα
7. Αυτοπειθαρχία

Αναζητούν Λύσεις

- Ρωτούν τα «πως» και όχι τα «γιατί;»
- Ψάχνουν την ευκαιρία μέσα στο πρόβλημα

ΠΑΙΡΝΟΥΝ ΞΕΚΑΘΑΡΕΣ ΑΠΟΦΑΣΕΙΣ

- Παίρνουμε συνήθως 600 αποφάσεις καθημερινά, ως άνθρωποι !
- Δεν αναβάλλουν μια απόφαση
- Αναζητούν τις απαντήσεις με καθαρότητα μυαλού και δεδομένων
- Σχεδιάζουν
- Χαλαρώνουν
- Διαλογίζονται

Πιστεύουν στο Νόμο Αιτίας-Αποτελέσματος

Η αιτία είναι αποτέλεσμα !

Το αποτέλεσμα είναι αιτία !

Παράδειγμα:

- Ξέχασα τα κλειδιά του αυτοκινήτου (αιτία) ⇔
- Και καθυστέρησα στο ραντεβού μου (αποτέλεσμα) ⇔
- Ο πελάτης εκνευρίστηκε (αιτία) ⇔
- Και ανέβαλε την αγοραστική του απόφαση (αποτέλεσμα) ⇔
- Δεν κέρδισα το μπόνους παραγωγικότητας (αιτία) ⇔
- Και τα χρήματα δεν ήταν αρκετά να πληρώσω τις υποχρεώσεις του μήνα μου (αποτέλεσμα) ⇔

ΠΑΡΑΔΕΧΟΝΤΑΙ ΤΑ ΛΑΘΗ ΤΟΥΣ

Δεν αναλώνονται στο να τα υπερασπίζονται.

Προστατεύουν τις τρεις διαφορετικές τους ενέργειες, για να έχουν ευθυκρίσια :

- **ΦΥΣΙΚΗ / ΠΝΕΥΜΑΤΙΚΗ / ΨΥΧΟΛΟΓΙΚΗ**

ΞΕΡΟΥΝ ΠΩΣ ΝΑ ΠΑΡΟΥΝ ΤΙΣ ΑΝΑΓΚΑΙΕΣ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ ΚΑΙ ΓΝΩΣΕΙΣ

Ξέρουν τι απαιτείται.

Αναζητούν τις σωστές πληροφορίες και γνώσεις.

ΔΙΑΣΥΝΔΕΟΝΤΑΙ ΚΑΙ ΣΥΝΕΡΓΑΖΟΝΤΑΙ ΜΕ ΤΟΥΣ ΣΩΣΤΟΥΣ

ΑΝΘΡΩΠΟΥΣ

- *Κάνουν Networking συστηματικά.*
- *Επιλέγουν προσεκτικά και στρατηγικά με ποιους θα κάνουν δημόσιες σχέσεις.*
- *Δημιουργούν «στρατηγικές συμμαχίες» με ανθρώπους κλειδιά!*

ΕΧΟΥΝ ΕΝΘΟΥΣΙΑΣΜΟ

- *Η θετική συμπεριφορά τους είναι μεταδοτική και στους άλλους.*

Σας ευχαριστώ πολύ και σας εύχομαι, μέσα από την καρδιά μου, να γίνετε επιτυχημένοι επαγγελματίες !

Μέντωρ

Ευάγγελος Κανίνιας